

Beauty Consultant til Ole Henriksen

Deadline:
14-12-2025

Brænder du for salg, har du passion for hudpleje, er du udadvendt og er du god til at skabe relationer? Så er det måske dig, vi leder efter. Vi søger en salgsfokuseret og serviceminded Beauty Consultant til Matas-butikker i Odense og Kolding.

Contact person:
Betina Gurskov Rolandsen

Job area:
Field Sales

Som Beauty Consultant bliver du en del af det samlede salgsteam og vil sammen med den ansvarlige sælger varetage salg i butikker til forbrugere, planlægning og eksekvering af forbruger-events, butiksaktiviteter samt produkt- og salgstræning i dine Matas-butikker. Dit primære ansvar vil være på salgsgulvet i Matas butikkerne med fokus på salg via 1:1 konsultationer. Du vil ydermere være ansvarlig for at styrke brandpositionen i dine butikker og sikre, at alle brand guidelines bliver fulgt. Vi forventer, at du tager ansvar for den totale kundeoplevelse og arbejder målrettet med dine salgsbudgetter.

Job type:
Part time

Location:
Odense

For at gøre logistikken enklere, er det en fordel, at du bor i dit distrikt, gerne omkring Middelfart. Stillingen er en deltidsstilling, og arbejdsdagene vil som udgangspunkt være skiftevis torsdag-fredag og torsdag-lørdag.

Dine ansvarsområder:

- Ansvarlig for sell out i dine butikker
- Fokus på 1:1 konsultationer inden for skincare
- Lave SOME-content baseret på trends og salgsfremmende aktiviteter
- Motivere og begejstre personale og kunder for brandet med henblik på salg
- Planlægning og eksekvering af in store kundeevents – kan forekomme i weekender og om aftenen
- In store træning af butikspersonale på Ole Henriksen
- Vedligeholdelse af stander og eventområde, så det lever op til brand guidelines

Vores forventninger til dig

Det vigtigste er, at du er passioneret inden for beauty og har stærke kompetencer inden for hudpleje. Måske er du studerende med mulighed for at arbejde om nogle eftermiddage om ugen og i weekenden.

Derudover søger vi dig, der:

- har relevant erhvervserfaring inden for beautybranchen
- er salgs- og resultatorienteret, struktureret og målrettet
- har en vindermentalitet, er udadvendt med et højt positivt drive, der smitter af på såvel personale som kunder
- er kreativ og flittig bruger af sociale medier
- er fleksibel, da der af og til vil være aften- og weekendarbejde
- er flydende i dansk, både i skrift og tale

Hvad tilbyder vi dig?

Et spændende og udfordrende job i en virksomhed, hvor teamånd, kvalitet og kundeservice er ledestjerner. Vi har et dedikeret og professionelt team - både i Danmark og de andre nordiske lande. Sammen kan vi udvikle dine færdigheder, og vi er også åbne for løbende forbedringer af vores måde at gøre tingene på. Vi kan tilbyde konkurrencedygtige vilkår, som løn, pension og sundhedsforsikring samt øvrige personalevilkår. En uformel tone i et travlt og positivt arbejdsmiljø, hvor du kan påvirke din egen arbejdsdag.

Vi ser frem til at modtage din ansøgning samt CV osv. Vi gennemfører interviews løbende.